

Introducción

El mercado de la segunda mano se ha convertido en una alternativa cada vez más elegida por los consumidores para adquirir sus productos de Navidad.

¿Cuáles son los principales motivos que llevan a un 50% de los españoles a plantearse la compra de artículos de segunda mano para regalar estas Navidades? El ahorro en primer lugar, pero también la posibilidad de encontrar un producto agotado o descatalogado, o ayudar a fomentar el consumo responsable y reducir la contaminación.

Estas cifras ponen de relieve la importancia que está adquiriendo la economía colaborativa en nuestra sociedad, impulsada en gran medida por el auge de las plataformas y apps de compraventa entre particulares. Los consumidores ya no sienten reparo en comprar y vender a otros usuarios, como pasaba hace unos años. Se ha producido un cambio de mentalidad y cada vez son más conscientes de los beneficios tanto económicos como medioambientales de la segunda mano.



En el presente estudio realizado por Milanuncios analizamos la intención de compra de regalos de Navidad de segunda mano de los españoles y también la predisposición a recibirlos. Además, nos fijamos en cuáles son los productos de segunda mano preferidos para regalar y cuánto ahorro se debe conseguir con la transacción para que se planteen hacerla. Todo ello, desde un punto de vista global de la sociedad española pero también por generaciones y examinando el comportamiento de los consumidores residentes en Andalucía, Canarias, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Catalunya, Comunitat Valenciana, Galicia, Comunidad de Madrid, Región de Murcia y País Vasco.

El estudio "Christmas Report 2019" ha sido elaborado por Milanuncios tras el análisis de los resultados de la encuesta sobre hábitos de compra de los españoles por Navidad. La muestra, estratificada, se ha distribuido asignando cuotas representativas por CCAA proporcionales según datos oficiales de la población target (Padrón de habitantes, a 1 de enero de 2018, Instituto Nacional de Estadística) para que sea representativo de la sociedad española. Error muestral para una base de 1102 entrevistas n.c. del 95 % es del de ± 3 %.



Predisposición a la compra

DE REGALOS DE NAVIDAD DE SEGUNDA MANO

La **mitad de los españoles** se plantea comprar regalos de Navidad de segunda mano y esta opción es más común entre los más jóvenes. País Vasco, la Comunidad de Madrid y Galicia son las regiones en donde existe una mayor predisposición.

POR GENERACIONES



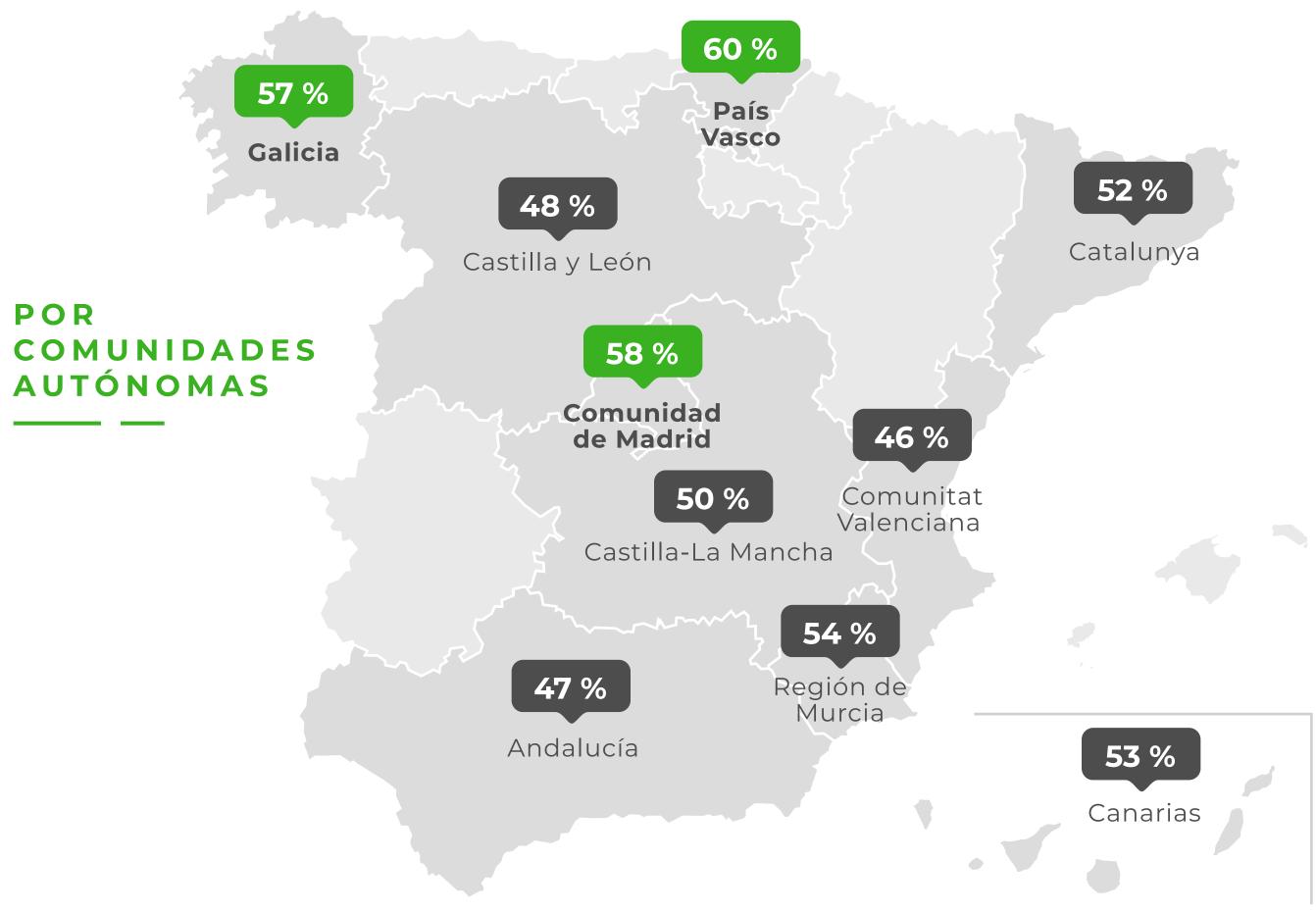








53 % 50 % 50 % 51 %





EN EL CASO DE LOS

juegos y juguetes

La predisposición a adquirir juegos y/o juguetes de segunda mano para regalarlos en Navidad es similar a la de la compra genérica, aunque ligeramente superior: el 52 % de los españoles considera esta opción. La generación Baby boomer es la que se muestra menos favorable con esta práctica. Por regiones, los habitantes de Galicia, País Vasco y Castilla y León son los que se muestran más partidarios.

POR GENERACIONES



Gen Z

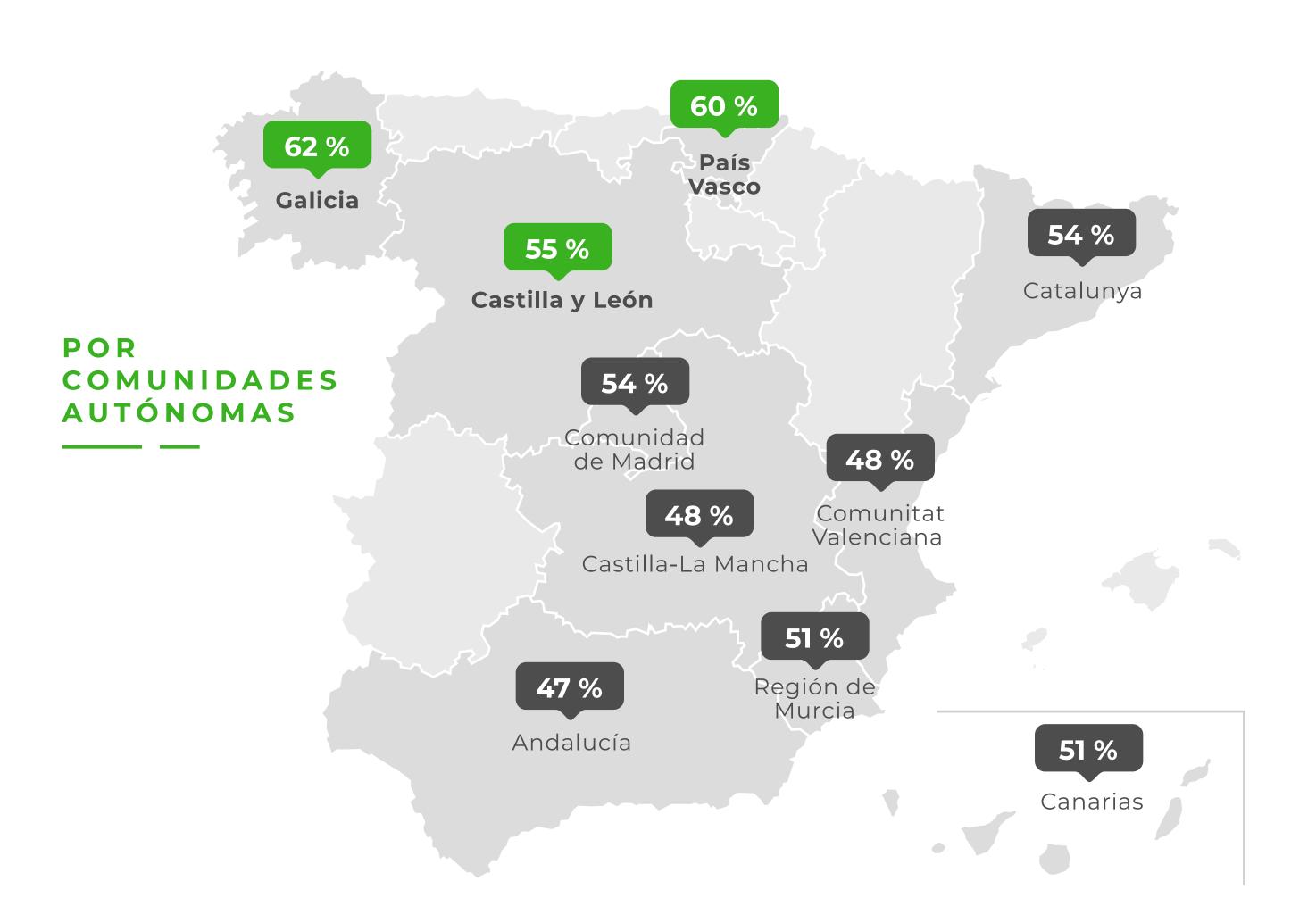


Millenials



Baby Boom

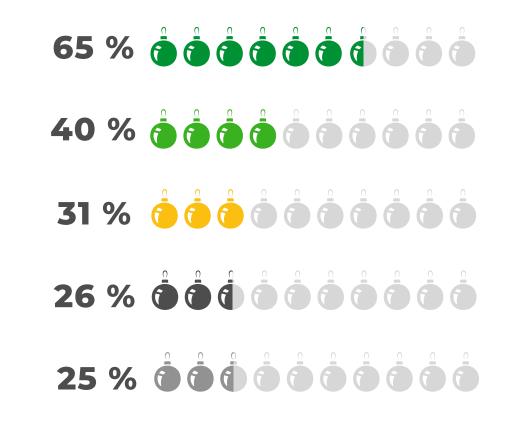
57 % 56 % 55 % 41 %





¿Por qué compraremos regalos de segunda mano?

El ahorro es el principal motivo por el que los consumidores se dirigen al mercado de segunda mano a la hora de comprar sus regalos. Encontrar un producto agotado y fomentar el consumo responsable también son razones de peso.



Por el ahorro

Es un producto agotado o descatalogado que no puedo encontrar en tiendas

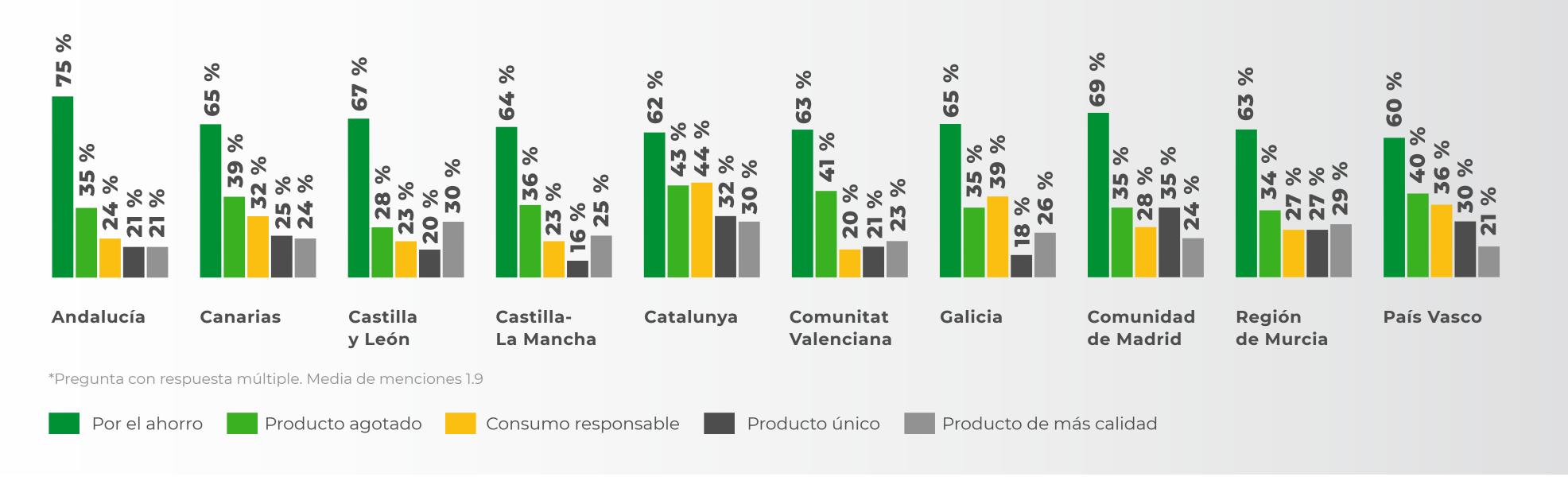
Ayudo a fomentar el consumo responsable y reducir la contaminación

Es un producto único, exclusivo, de colección, edición limitada...

Por el mismo presupuesto puedo comprar un producto de mejor calidad

*Pregunta con respuesta múltiple. Media de menciones 1.9

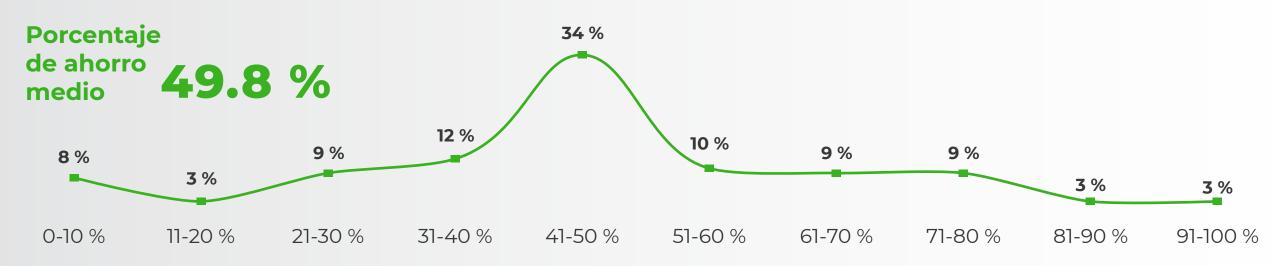
Si miramos las diferentes regiones, Catalunya tiende a una mayor compra de regalos de segunda mano debido al fomento del consumo responsable y la reducción de contaminación:





¿Cuánto ahorro debemos obtener para que nos planteemos la compra de regalos de segunda mano?

El porcentaje de ahorro determinante para que los españoles se planteen comprar regalos de segunda mano es del 49.8 %.





A mayor edad, mayor porcentaje de ahorro para considerar este tipo de adquisición:



48.7 %



Millenials
47.7
%



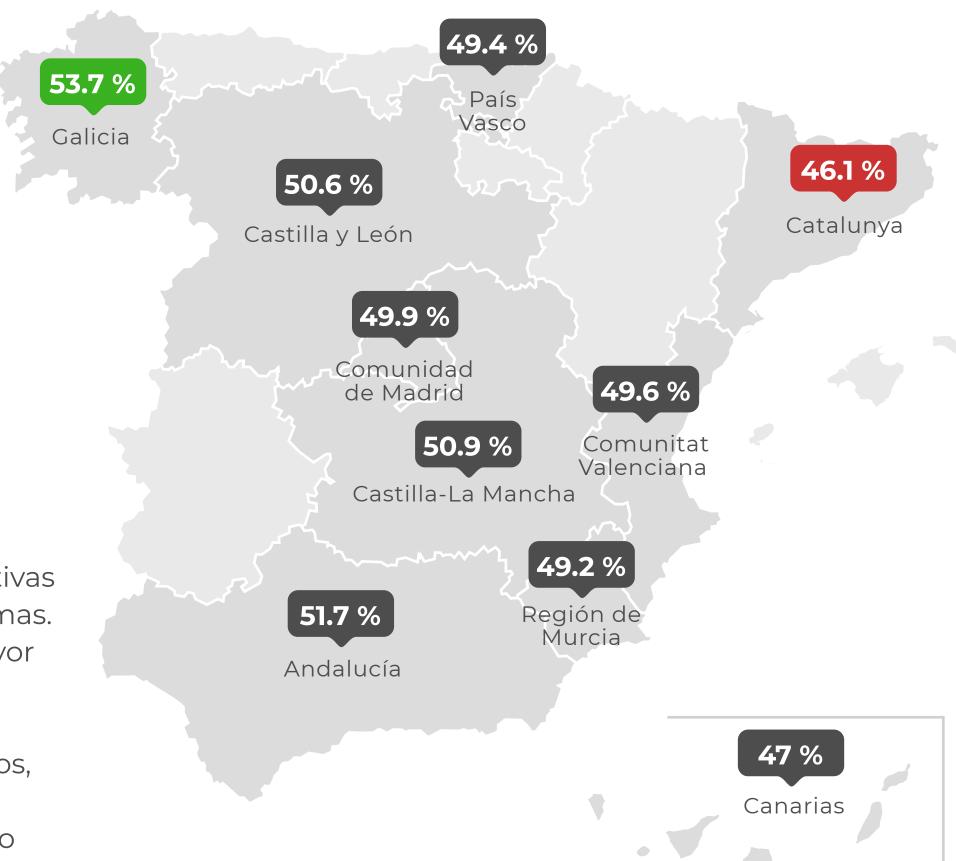
Gen X
50.8
%



51.5 %

POR COMUNIDADES AUTÓNOMAS

No existen diferencias significativas entre las comunidades autónomas. Sin embargo, se aprecia un mayor porcentaje de ahorro para la consideración de la compra de segunda mano entre los gallegos, mientras que los catalanes son quienes optan por este mercado por un nivel de ahorro menor.





Los productos de segunda mano

QUE MÁS COMPRAREMOS PARA REGALAR ESTAS NAVIDADES



Videoconsola

30 %



Tablet

24 %



Ebook

23 %



Cámara de foto o vídeos

22 %



Smartphone Android

20 %



Portátil

19 %



Iphone

18 %



Pulsera de actividad

18 %



Thermomix o similar

16 %



15 %



Impresora 10 %



Monitor

9 %



Mac



Otros

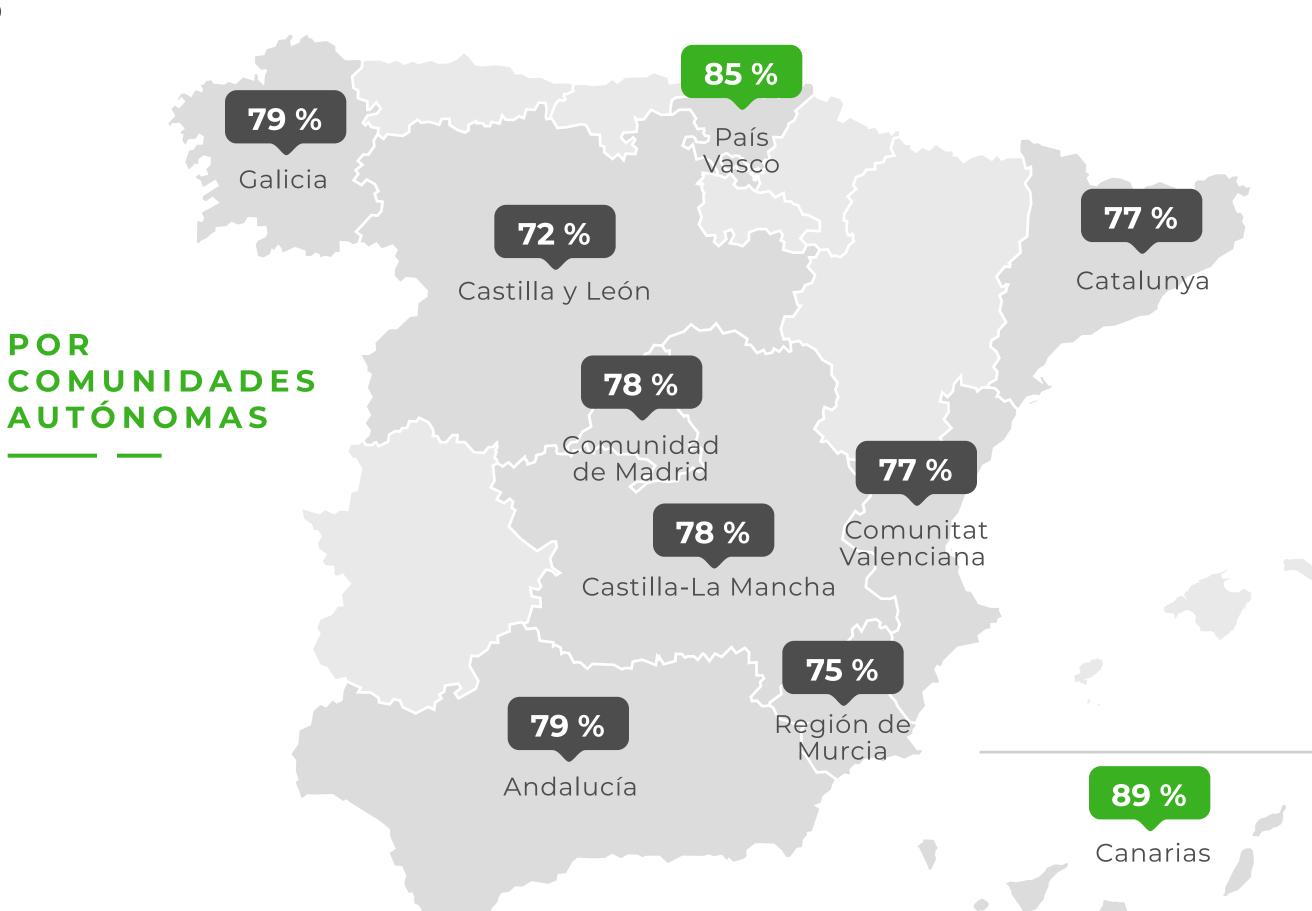
Pregunta con respuesta múltiple. Media de menciones 2.4



Predisposición a recibir

REGALOS DE NAVIDAD DE SEGUNDA MANO

El 79 % de los españoles está dispuesto a recibir estas Navidades regalos de segunda mano. Esta tendencia se mantiene estable entre las diferentes generaciones y también entre las regiones analizadas, con la excepción de Canarias y País Vasco, en donde sus habitantes se muestran más favorables a esta práctica.



POR GENERACIONES









Gen Z

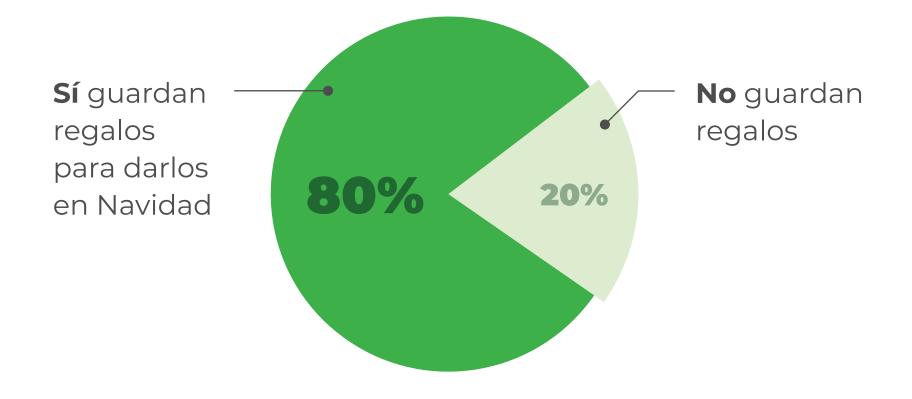
78 % 79 % 79 % 78 %

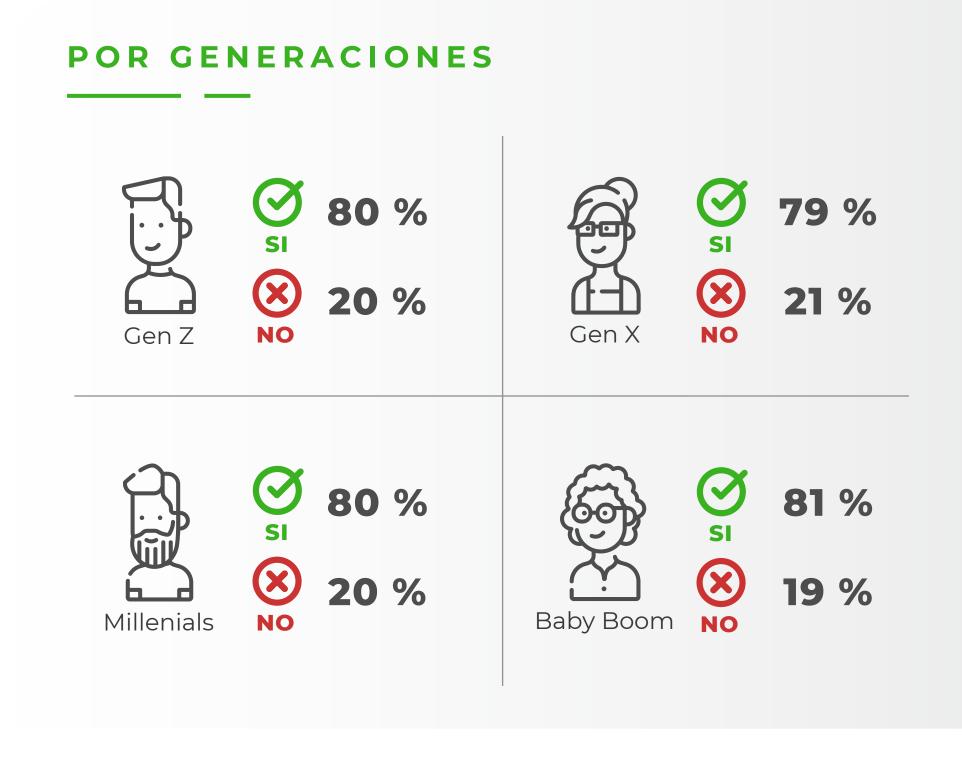


Guardamos regalos de otros momentos del año para darlos en navidad



8 de cada 10 españoles con hijos guarda o ha guardado regalos que han hecho a sus pequeños en otros momentos del año (cumpleaños, fin de curso, santos, etc.) para entregárselos en Navidad.





Christmas REPORT 2019 Christmas REPORT 2019

